

[Stellenausschreibung]

Die Roboception GmbH mit Sitz in München-Pasing ist mit ihren innovativen Hardware- und Softwareprodukten ein Pionier im Bereich der 3D-Sensorik: Wir ermöglichen den Robotern das Sehen – und liefern so zentrale Elemente der zukunftsweisenden Automatisierungslösungen unserer Kunden.

Zur Stärkung unserer Marketing- und Vertriebsaktivitäten suchen wir baldmöglichst

einen **Technischen Vertriebsmanager** (d/m/w) in Vollzeit

In enger Zusammenarbeit mit Geschäftsleitung, Produktverantwortlichen, Vertrieb, technischem Support und Marketing gehört zu den Aufgaben:

- Erster Ansprechpartner für Engineering-Teams des Kunden während der Angebots-/ Entscheidungsphase, Sicherstellen einer erfolgreichen Inbetriebnahme (ggfs. vor Ort), Dokumentation
- Unterstützung der Vertriebsaktivitäten mit technischer Expertise bei der Geschäftsanbahnung, Angebotserstellung/ -erläuterung, Nachverfolgung
- Entwicklung praktikabler Lösungsansätze auf Basis unseres Produktportfolios, ggfs. Definition kundenspezifischer Auftragsentwicklungen
- Identifizierung und Definition neuer Lösungsansätze und Produktideen sowie Verbesserungsmöglichkeiten auf Basis von Kundenbedarfen („Voice of the Customer“) und Marktbeobachtung; enge Zusammenarbeit mit den Produktverantwortlichen intern und extern
- Durchführung technischer Schulungen online und vor Ort

Wir wünschen uns:

- Begeisterung für zukunftsweisende Anwendungen in Robotik/ Automatisierung
- Abgeschlossenes Studium (Bachelor/ Diplom, Master) im Bereich Ingenieurwissenschaften/ IT (od. vergleichbar) sowie Erfahrung im Vertrieb neuartiger, erklärungsbedürftiger Technik; idealerweise Vorkenntnisse im Bereich Robotik/ Automatisierung
- Kundenorientierung und die Fähigkeit, Probleme schnell zu verstehen und überzeugend Lösungen aufzuzeigen
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit (zunächst Schwerpunkt Süd-DACH, mittelfristig ggfs. auch international/ interkontinental)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (effiziente Kundenkommunikation in beiden Sprachen erforderlich)
- Sicherer Umgang mit MS Office, Erfahrung mit CRM-Systemen
- Selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise sowie eine hohe Motivation, im tagtäglichen Kontakt mit unsere Kunden innovative Automatisierungslösungen auf den Weg zu bringen

Sie sind daran interessiert, unser Unternehmen mit zu entwickeln und mit uns zu wachsen? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive eines Anschreibens in englischer Sprache sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an info@roboception.de.